



## Partenaire d'affaires – Services à la ferme

**Pour servir la région de l'Atlantique du Canada - temporaire avec la possibilité de devenir permanent**

**HOLSTEIN CANADA** est la plus importante association de race laitière au Canada au service de plus de 10 500 producteurs laitiers depuis 1884. Avec un leadership dynamique ainsi qu'une vision claire, nous avançons avec enthousiasme vers un avenir passionnant et technophile. Nous offrons un environnement fortement orienté sur le travail en équipe, un leadership positif et l'occasion d'avancer à nos côtés.

**VOUS** savez bâtir des relations professionnelles. Vous avez un don pour écouter, partager vos connaissances et faire du suivi. Vous organisez votre travail et établissez les priorités de manière efficace. Vous êtes un(e) travailleur(se) indépendant(e) productif(ve) et motivé(e) et vous retrouvez vos manches pour faire avancer les choses. Vous aimez les relations du travail en équipe, du réseautage et des médias sociaux. Vous connaissez très bien les affaires des producteurs laitiers. Vous maintenez naturellement vos relations, peu importe où vous êtes.

À ce poste, **VOUS** :

- Établissez un calendrier annuel des visites à la ferme pour votre territoire, planifiez les visites, préparez les rapports de résultats, coordonnez d'autres contacts et faites des suivis de façon complète et efficace;
- Aidez les producteurs dans la mise à jour des enregistrements et la tenue des registres;
- Établissez et atteignez des objectifs de recrutement et de fidélisation des clients;
- Faites la promotion des services de Holstein Canada auprès des producteurs par l'entremise de visites, de réunions, de conférences et de salons commerciaux;
- Effectuez les évaluations des animaux dans le cadre du pilier Bien-être des animaux de l'initiative proAction des PLC
- Participez à l'équipe des médias sociaux de Holstein Canada.

### VOS COMPÉTENCES :

- Cinq (5) années d'expérience, dont la création productive de relations avec les clients;
- Éducation postsecondaire en agriculture ou dans un domaine connexe, ou une expérience pertinente;
- La passion de l'industrie laitière; une très bonne compréhension des besoins commerciaux des producteurs laitiers de la région Atlantique du Canada
- Maîtrise de la création de présentations, de feuilles de calcul et de documents écrits;
- Compétences exceptionnelles en gestion et organisation du temps;
- Capacité de voyager (environ 70 % du temps);
- Capacité de bien communiquer en anglais et en français est un atout pour le poste au Canada atlantique.

**Contact :** [rh@holstein.ca](mailto:rh@holstein.ca)

**Date limite pour postuler :** 14 février 2018

*Nous nous engageons à ce que notre processus de recrutement soit sans obstacles. Si vous avez besoin que des adaptations soient faites à n'importe quelle étape du processus, nous serons à vos côtés pour répondre à vos besoins – il vous suffit de soumettre votre demande à un membre de l'équipe des RH. Nous vous remercions d'avoir postulé chez Holstein Canada. En raison du nombre élevé de postulants, seul(e)s les candidat(e)s sélectionné(e)s seront contacté(e)s.*



HOLSTEIN CANADA, 20 CORPORATE PLACE, C.P. 610, BRANTFORD, ONTARIO CANADA N3T 5R4  
TÉL. | 1 855 756-8300 COURRIEL | [RH@HOLSTEIN.CA](mailto:RH@HOLSTEIN.CA) WEB | [WWW.HOLSTEIN.CA](http://WWW.HOLSTEIN.CA)